

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
НАЦІОНАЛЬНИЙ ТЕХНІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ УКРАЇНИ  
«КИЇВСЬКИЙ ПОЛІТЕХНІЧНИЙ ІНСТИТУТ  
імені ІГОРЯ СІКОРСЬКОГО»

# **ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВ:**

**НАВЧАЛЬНИЙ ПОСІБНИК**

до виконання розрахункової роботи  
для студентів галузі знань 07 «Управління та адміністрування»,  
за спеціальністю 073 «Менеджмент».

КИЇВ 2019

«Зовнішньоекономічна діяльність підприємств [Електронний ресурс]: навч. посіб. до виконання розрахункової роботи для студентів галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 073 «Менеджмент». Укладачі: Дунська А. Р., Жалдак Г. П. . – Електронні текстові дані (1 файл: 107 Кбайт). – Київ : КПІ ім. Ігоря Сікорського, 2019. – 32 с.

*Гриф надано Методичною радою КПІ ім. Ігоря Сікорського (протокол № 7 від 01.04. 2019 р.)  
за поданням Вченої ради ФММ (протокол № № 7 від 25. 02. 2019 р.)*

Електронне мережне навчальне видання

# **ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВ:**

## **НАВЧАЛЬНИЙ ПОСІБНИК**

до виконання розрахункової роботи  
для студентів галузі знань 07 «Управління та адміністрування»,  
за спеціальністю 073 «Менеджмент».

Укладачі: *Дунська Алла Рашидівна, д.е.н., доцент;  
Жалдак Ганна Петрівна, к.е.н.*

Відповідальний

редактор *Жигалкевич Ж. М., к.е.н., доц.*

Рецензент *Войтко С. В., д.е.н., професор*

## ЗМІСТ

|  |           |
|--|-----------|
| ВСТУП.....                                   | <b>5</b>  |
| СТРУКТУРА РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ.....          | <b>6</b>  |
| ВИХІДНІ ДАНІ ДЛЯ РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ.....   | <b>6</b>  |
| МЕТОДИКА ВИКОНАННЯ РОЗРАХУНКІВ.....          | <b>17</b> |
| ОФОРМЛЕННЯ РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ.....         | <b>28</b> |
| СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ..... | <b>30</b> |
| РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА.....                | <b>31</b> |

## ВСТУП

Сучасні економічні відносини України з зовнішнім світом знаходяться у стані переходу від старої системи організації зовнішньоекономічних зв'язків, орієнтованої, переважно, на експорт сировини, до нової, пов'язаної з пошуком шляхів ефективного інтегрування у світову спільноту, зі встановленням сталих торговельних зв'язків з іншими країнами, з підвищенням ролі міжурядових організацій у досягненні колективної безпеки і, звичайно, з забезпеченням надійного захисту своїх національних інтересів в умовах швидко змінюваного зовнішнього середовища.

На сьогоднішній день зовнішньоекономічна діяльність є одним з найважливіших напрямків розвитку економіки. Завдяки їй забезпечується потреби різних країн в невистачаючих ресурсах: сировині, паливі, енергоносіях, фінансових та трудових ресурсах. Разом з тим зовнішньоекономічна діяльність є суттєвим джерелом надходження коштів до державного бюджету. Це обумовлює зростаючий інтерес до вивчення питань, що пов'язані із здійсненням зовнішньоекономічної діяльності.

Предметом курсу «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств» є складна сукупність господарських, економічних, правових, фінансових відносин у сфері економічної діяльності між підприємствами України – суб'єктами ЗЕД на іноземними фірмами як на території України, так і за її межами, обґрунтування механізму організації, регулювання, планування та ефективного управління процесами ринкової трансформації зовнішньоекономічної діяльності підприємств України.

Об'єктом навчальної дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств» є дослідження економічних відносин між суб'єктами господарювання різних країн, що виникають у процесі їх функціонування на зовнішньому ринку, зокрема у процесі формування і розподілу доходів від здійснення експортно-імпортних операцій.

Зовнішньоекономічна діяльність як функціональний напрямок науки ґрунтується на багатьох інших науках або тісно стикається з ними. Насамперед базується на законодавчих та правових основах діяльності організацій в Україні, загальних принципах управління, використовує економіко-математичні методи.

Дисципліна «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств» базується на таких фундаментальних та професійно-практичних дисциплінах як «Міжнародні економічні відносини», «Основи менеджменту», «Економіка підприємства».

В свою чергу «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств» є підґрунтям для викладання таких навчальних курсів, як «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності», «Міжнародний маркетинг», «Міжнародний менеджмент», «Управління ризиками в міжнародному бізнесі», «Митна справа» та багатьох інших.

Отримані в результаті вивчення дисципліни «Зовнішньоекономічна діяльність підприємств» знання, вміння та навички надають майбутнім фахівцям можливість вирішувати конкретні питання щодо організації зовнішньоекономічної діяльності на підприємстві, вибору зовнішніх привабливих ринків збуту, зовнішньоекономічного ціноутворення, укладання зовнішньоекономічних контрактів тощо.

Навчальний посібник спрямовано на допомогу для студентів галузі знань 07 «Управління та адміністрування», спеціальності 073 «Менеджмент», що навчаються на факультету менеджменту та маркетингу КПІ імені Ігоря Сікорського в засвоєнні необхідних теоретичних знань з курсу дисципліни, набутті навичок й використанні їх на практиці.

## СТРУКТУРА РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ

Розрахункова робота складається із трьох частин, кожна із яких присвячена певній темі:

1. Розрахунок митної вартості і митних платежів.
2. Прогнозування експортної контрактної ціни та визначення ціни продажу імпортованої продукції.
3. Оцінка економічної ефективності зовнішньоекономічної операції.

По кожній частині розрахункової роботи студент отримує вихідні дані.

## ВИХІДНІ ДАНІ ДЛЯ РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ

### 1. Розрахунок митної вартості і митних платежів

**Задача 1.1.** Український підприємець імпортує партію сировини та комплектуючих для власного виробництва:

| Параметри   | Товари |      |    |       |     |     |      |
|---|--------|------|----|-------|-----|-----|------|
|   | А      | Б    | В  | Г     | Д   | Е   | Ж    |
| Ціна покупки за одиницю, грн.   | 5      | 1200 | 43 | 6     | 150 | 235 | 18   |
| Витрати на транспортування одиниці товару до перетину кордону, грн.     | 0,4    | 20   | 2  | 0,3   | 13  | 25  | 4    |
| Комісійні витрати на оформлення одиниці товару, грн.                    | 1      | 36   | 5  | 2     | 19  | 14  | 5    |
| Плата за використання інтелектуальної власності за одиницю товару, грн. | 1      | 8    | –  | –     | 3   | 4   | –    |
| Мінімальна митна вартість одиниці товару, встановлена урядом, грн.      | 7      | 1260 | 40 | 6,5   | –   | –   | 25   |
| Кількість товарів, які ввозяться в Україну, шт.                         | 10000  | 40   | 58 | 13250 | 265 | 125 | 1780 |

Товари були прибули на митницю на певну дату, визначену транспортною накладною. Власник не квапився представити вантаж для митного оформлення, а отже за певних умов йому необхідно було сплатити вартість перебування товарів під митним контролем.

**Розрахувати:**

митну вартість партії;

суму митного збору за перебування товарів під митним контролем,

суму митних платежів;

питому вагу митних платежів в кінцевій вартості партії після перетину митного кордону.

Кожен студент обирає вихідні дані за варіантами, що наведені в таблицях нижче:

**Таблиця 1 - Комбінації товарів для формування партії сировини і матеріалів, що імпортуються**

| Номер варіанта | Комбінація товарів | Номер варіанта | Комбінація товарів | Номер варіанта | Комбінація товарів |
|----------------|--------------------|----------------|--------------------|----------------|--------------------|
| 1              | А Б В Г            | 11             | А Б В Д            | 21             | А Б В Е            |
| 2              | А Б В Ж            | 12             | Б В Г Д            | 22             | Б В Г Е            |
| 3              | Б В Г Ж            | 13             | В Г Д Е            | 23             | В Г Д Ж            |
| 4              | А В Г Д            | 14             | А В Г Е            | 24             | А В Г Ж            |
| 5              | А Б Г Д            | 15             | А Б Г Е            | 25             | А Б Г Ж            |
| 6              | А Б Д Е            | 16             | А Б Д Ж            | 26             | А Б Д Е            |
| 7              | Г Д Е Ж            | 17             | А Г Д Е            | 27             | А Г Д Ж            |
| 8              | А В Д Ж            | 18             | Б Г Д Ж            | 28             | Б В Е Ж            |
| 9              | А Д Е Ж            | 19             | Ж Б А В            | 29             | Б В Д Е            |
| 10             | А Б Е Ж            | 20             | А Г Д Ж            | 30             | Е Г В А            |

Таблиця 2 - Дані для розрахунку митних платежів

| Номер варіанта | Дата прибуття товарів на митницю | Дата надання товарів для митного оформлення | Ставка мита адвалерна, % | Ставка мита специфічна, грн. | Акцизний збір, % |
|----------------|----------------------------------|---|--------------------------|------------------------------|------------------|
| 1              | 17.01.18.                        | 31.01.18.                                   | 5                        | –                            | 2                |
| 2              | 20.01.18.                        | 16.02.18.                                   | –                        | 10                           | 5                |
| 3              | 01.02.17.                        | 23.02.17                                    | –                        | 5                            | 7                |
| 4              | 10.10.17                         | 31.10.17.                                   | 15                       | –                            | 0,5              |
| 5              | 21.03.17                         | 02.04.17                                    | 20                       | –                            | 4                |
| 6              | 23.08.17                         | 30.08.17                                    | –                        | 7                            | 3                |
| 7              | 29.04.17                         | 17.05.17                                    | 5                        | 10                           | 1                |
| 8              | 17.09.17                         | 15.10.17.                                   | 10                       | –                            | 6                |
| 9              | 07.04.17                         | 28.04.17                                    | 10                       | –                            | 4                |
| 10             | 06.06.17                         | 04.07.17.                                   | –                        | 15                           | 5                |
| 11             | 10.05.17                         | 25.05.17.                                   | –                        | 25                           | 3                |
| 12             | 14.02.17                         | 28.02.17.                                   | 5                        | –                            | 2,5              |
| 13             | 18.05.17                         | 15.06.17.                                   | 15                       | –                            | 7                |
| 14             | 08.12.17                         | 28.12.17.                                   | 10                       | –                            | 1                |
| 15             | 20.09.17                         | 30.09.17.                                   | 20                       | –                            | 1                |
| 16             | 21.10.17                         | 11.11.17.                                   | –                        | 15                           | 2                |
| 17             | 12.12.17                         | 30.12.17.                                   | 10                       | 7                            | 1                |
| 18             | 13.01.17                         | 07.02.17.                                   | –                        | 5                            | 3                |
| 19             | 09.03.17                         | 30.03.17.                                   | –                        | 10                           | 5                |
| 20             | 01.04.17                         | 27.04.17.                                   | 20                       | –                            | 6                |
| 21             | 31.05.17                         | 27.06.17.                                   | –                        | 15                           | 3                |
| 22             | 08.08.17                         | 18.08.17.                                   | 15                       | –                            | 7                |
| 23             | 08.09.17                         | 23.09.17.                                   | 5                        | –                            | 4                |
| 24             | 05.12.17                         | 20.12.17.                                   | 7                        | 7                            | 2                |
| 25             | 17.04.17                         | 11.05.17.                                   | 10                       | –                            | 4                |

|    |          |           |    |    |   |
|----|----------|-----------|----|----|---|
| 26 | 14.06.17 | 30.06.17. | 15 | –  | 1 |
| 27 | 01.06.17 | 17.06.17. | –  | 20 | 3 |
| 28 | 23.09.17 | 14.10.17. | 5  | 5  | 2 |
| 29 | 21.11.17 | 29.11.17. | 10 | –  | 6 |
| 30 | 25.11.17 | 15.12.17. | –  | 15 | 7 |

**Задача 1.2.** Визначити продажну ціну на імпортовану продукцію, якщо:

- мито складає 25%,
- акцизний збір на імпортовану продукцію 10%,
- ПДВ на імпорт продукції 20% ,
- питома вага витрат обігу до купівельної ціни 12%.

Курс НБУ на день сплати митних платежів – 28,51 грн/євро.

Інші умови, що потрібні для розв'язку, кожен студент обирає за варіантами, що наведені в таблиці нижче:

**Таблиця 3 – Дані щодо визначення ціни продажу імпортованої продукції**

| Номер варіанта | Контрактна вартість товару, євро | Митний збір за оформлення митної декларації, % | Сума фрахту, євро | Страховання вантажу, євро | Умовна рентабельність, % |
|----------------|----------------------------------|--|-------------------|---------------------------|--------------------------|
| 1              | 5500                             | 0,3  | 710               | 101                       | 20                       |
| 2              | 5650                             | 0,1  | 698               | 102                       | 21                       |
| 3              | 5000                             | 0,15   | 701               | 104                       | 22                       |
| 4              | 8000                             | 0,16   | 612               | 110                       | 23                       |
| 5              | 6800                             | 0,17   | 767               | 107                       | 24                       |
| 6              | 3700                             | 0,18   | 675               | 105                       | 25                       |
| 7              | 4400                             | 0,19   | 610               | 115                       | 26                       |
| 8              | 6500                             | 0,2  | 708               | 118                       | 27                       |

|    |      |      |     |     |    |
|----|------|------|-----|-----|----|
| 9  | 8500 | 0,21 | 782 | 119 | 28 |
| 10 | 6700 | 0,22 | 630 | 109 | 29 |
| 11 | 7300 | 0,23 | 743 | 105 | 30 |
| 12 | 4500 | 0,24 | 685 | 106 | 31 |
| 13 | 8800 | 0,25 | 794 | 108 | 32 |
| 14 | 5400 | 0,26 | 616 | 121 | 33 |
| 15 | 6100 | 0,27 | 703 | 111 | 34 |
| 16 | 6090 | 0,28 | 615 | 103 | 35 |
| 17 | 6500 | 0,29 | 797 | 117 | 20 |
| 18 | 5700 | 0,3  | 684 | 118 | 21 |
| 19 | 8200 | 0,11 | 767 | 115 | 22 |
| 20 | 7700 | 0,12 | 699 | 108 | 23 |
| 21 | 9250 | 0,13 | 804 | 112 | 24 |
| 22 | 5250 | 0,14 | 723 | 113 | 25 |
| 23 | 6800 | 0,15 | 619 | 114 | 26 |
| 24 | 6320 | 0,16 | 827 | 124 | 27 |
| 25 | 7410 | 0,17 | 706 | 110 | 28 |
| 26 | 6700 | 0,18 | 676 | 104 | 29 |
| 27 | 6850 | 0,19 | 780 | 116 | 30 |
| 28 | 7450 | 0,3  | 828 | 129 | 31 |
| 29 | 6230 | 0,31 | 714 | 127 | 32 |
| 30 | 7125 | 0,32 | 800 | 125 | 33 |

## 2. Прогнозування експортної контрактної ціни

**Задача 2.** Український підприємець планує розпочати експорт своєї продукції на зовнішній ринок. Для обґрунтування експортної ціни він відібрав декілька товарів-аналогів з подібними технічними характеристиками, що представлені на потенційному ринку збуту, з наступними характеристиками:

Таблиця 4 - Характеристика товарів аналогів

| Параметри   | Товари |       |       |      |      |       |       |
|---|--------|-------|-------|------|------|-------|-------|
|   | А      | Б     | В     | Г    | Д    | Е     | Ж     |
| Конкурентна ціна за 1 шт.   | 25     | 24    | 800   | 45   | 120  | 2500  | 24    |
| Валюта контракту  | USD    | EUR   | RUB   | PLN  | CNY  | JPY   | GBP   |
| Курс національної валюти на дату фіксації ціни  | 26,41  | 32,91 | 0,47  | 7,91 | 4.18 | 0,25  | 37,71 |
| Індекс зміни світових цін   | 1,01   | 1,03  | 1,02  | 1,05 | 1,01 | 1,08  | 1,04  |
| Індекс зміни курсу національної валюти  | 1,05   | 1,03  | 1,04  | 1,01 | 1,06 | 1,01  | 1,02  |
| Прогнозований індекс зростання світових цін   | 1,07   | 1,01  | 1,01  | 1,06 | 1,05 | 1,02  | 1,04  |
| Прогнозований індекс зміни курсу національної валюти                                      | 1,02   | 1,05  | 1,01  | 1,02 | 1,03 | 1,01  | 1,01  |
| Витрати на доставку товару до іноземного порту, у валюті контракту                        | 265    | 345   | 18500 | 320  | 4700 | 50000 | 315   |
| Витрати на вантажно-розвантажувальні роботи, у валюті контракту                           | 110    | 140   | 4500  | 140  | 1650 | 20000 | 90    |
| Розмір партії, шт.  | 1000   | 1200  | 1500  | 500  | 3000 | 1000  | 800   |
| Середньорічна ставка банківського відсотку, %   | 6      | 8     | 5     | 9    | 7    | 6     | 8     |
| Розмір знижки за обсяг, %   | 1      | 5     | 4     | 2    | 1    | 3     | 5     |
| Запланований відсоток збільшення або зменшення контрактної ціни в порівнянні з базовою, % | +10    | +5    | +15   | -5   | +10  | -7    | -3    |

**Таблиця 5 - Інформація щодо джерел визначення ціни та умов оплати товарів-аналогів**

| № | Параметри               | Товари-аналоги   |  |  |
|---|-------------------------|--|--|--|
|   |                         | А  | Б  | В  |
| 1 | Джерело визначення ціни | Контракт   | Прейскурант  | Ціна пропозиції  |
| 2 | Форма оплати            | Аванс  | Кредит   | Аванс  |
| 3 | Дата і розмір оплати    | 1.04.17 – 30%<br>1.07.17 – 30%<br>1.10.17 – 30%<br>1.01.18 – 10% | 1.04.17 – 25%<br>1.07.17 – 25%<br>1.10.17 – 30%<br>1.01.18 – 20% | 1.05.17 – 25%<br>1.07.17 – 25%<br>1.11.17 – 30%<br>1.02.18 – 20% |
| 4 | Дата поставки           | 1.01.18  | 1.04.17  | 1.02.18  |

| № | Товари-аналоги   |  |  |  |
|---|--|--|--|--|
|   | Г  | Д  | Е  | Ж  |
| 1 | Контракт   | Прейскурант  | Ціна пропозиції  | Контракт   |
| 2 | Кредит   | Аванс  | Кредит   | Аванс  |
| 3 | 1.05.17 – 15%<br>1.07.17 – 25%<br>1.11.17 – 20%<br>1.02.18 – 40% | 1.04.17 – 30 %<br>1.06.17 – 35 %<br>1.08.17 – 25 %<br>1.10.17 – 10 % | 1.04.17 – 10 %<br>1.06.17 – 15 %<br>1.08.17 – 25 %<br>1.10.17 – 50 % | 1.04.17 – 50%<br>1.07.17 – 30%<br>1.10.17 – 10%<br>1.01.18 – 10% |
| 4 | 1.05.17  | 1.10.17  | 1.04.17  | 1.01.18  |

Для українського товару витрати на доставку товару до порту складають 2700 грн., витрати на вантажно-розвантажувальні роботи – 1300 грн.

**Розрахувати:**

базову експортну ціну;

експортну контрактну ціну.

Кожен студент обирає вихідні дані за варіантами, що наведені в таблицях нижче:

Таблиця 6 - Комбінації товарів аналогів для розрахунку прогнозної експортної ціни

| Номер варіанта | Комбінація товарів | Зміна базової експортної ціни, % | Номер варіанта | Комбінація товарів | Зміна базової експортної ціни, % |
|----------------|--------------------|----------------------------------|----------------|--------------------|----------------------------------|
| 1              | А Б В              | +2                               | 16             | А В Е              | -12                              |
| 2              | А Б Е              | +5                               | 17             | А Г Е              | +11                              |
| 3              | Б В Д              | -10                              | 18             | Б Г Е              | -9                               |
| 4              | В Г Д              | +6                               | 19             | Б Д Ж              | +8                               |
| 5              | Г Д Е              | -5                               | 20             | В Д Ж              | -3                               |
| 6              | А В Д              | +15                              | 21             | А Б Г              | +9                               |
| 7              | А Г Д              | +20                              | 22             | Б В Г              | -13                              |
| 8              | Б Г Д              | -7                               | 23             | Б В Ж              | +12                              |
| 9              | Б Д Е              | +10                              | 24             | В Г Ж              | +13                              |
| 10             | В Е Ж              | -15                              | 25             | А В Г              | +4                               |
| 11             | А Б Д              | -6                               | 26             | А В Ж              | -8                               |
| 12             | А Б Ж              | +7                               | 27             | А Г Ж              | +16                              |
| 13             | В Г Е              | +3                               | 28             | Б Г Ж              | -17                              |
| 14             | В Г Е              | -4                               | 29             | А Е Ж              | -11                              |
| 15             | Г Д Ж              | -2                               | 30             | А Д Ж              | -13                              |

### 3. Оцінка економічної ефективності зовнішньоекономічної операції

**Задача 3.1.** Визначивши експортну контрактну ціну, український підприємець планує здійснити експорт Х од. продукції до країни У.

Умови здійснення експорту кожен студент обирає за варіантами, що наведені в таблицях нижче:

Таблиця 7 - Умови експортної операції для українського експортера

| <b>Номер варіанта</b> | <b>Обсяги поставок на зовнішній ринок українського експортера</b> | <b>Ціна 1 од. продукції на внутрішньому ринку, грн.</b> | <b>Країна експорту</b> | <b>Роздрібна ціна 1 од. продукції на зовнішньому ринку в іноземній валюті</b> |
|-----------------------|---|---|------------------------|---|
| 1                     | 1000  | 210   | Польща                 | 550   |
| 2                     | 1200  | 198   | Росія                  | 998   |
| 3                     | 500   | 201   | Норвегія               | 150   |
| 4                     | 800   | 212   | Угорщина               | 60000   |
| 5                     | 680   | 167   | Німеччина              | 20  |
| 6                     | 2000  | 175   | Великобританія         | 20  |
| 7                     | 2400  | 210   | Данія                  | 150   |
| 8                     | 1500  | 208   | Туреччина              | 45  |
| 9                     | 3500  | 182   | Латвія                 | 15  |
| 10                    | 5000  | 230   | Канада                 | 25  |
| 11                    | 2300  | 243   | США                    | 27  |
| 12                    | 4500  | 185   | Білорусь               | 195000  |
| 13                    | 1800  | 194   | Італія                 | 20  |
| 14                    | 1400  | 216   | Казахстан              | 4000  |
| 15                    | 2100  | 203   | Азербайджан            | 25  |
| 16                    | 6000  | 215   | Вірменія               | 110000  |
| 17                    | 6500  | 197   | Естонія                | 20  |
| 18                    | 5500  | 184   | Чехія                  | 500   |
| 19                    | 4200  | 267   | Ісландія               | 4700  |
| 20                    | 3700  | 199   | Швеція                 | 200   |
| 21                    | 1250  | 204   | Туркменістан           | 100   |
| 22                    | 3250  | 223   | Китай                  | 200   |
| 23                    | 2800  | 219   | Молдова                | 300   |
| 24                    | 320   | 227   | Японія                 | 25000   |

|    |      |     |            |     |
|----|------|-----|------------|-----|
| 25 | 410  | 206 | Литва      | 70  |
| 26 | 1700 | 176 | Швейцарія  | 18  |
| 27 | 2850 | 180 | Португалія | 17  |
| 28 | 3450 | 228 | Греція     | 20  |
| 29 | 4230 | 214 | Узбекистан | 550 |
| 30 | 125  | 200 | Франція    | 25  |

Відповідно до заданої країни експорту визначається офіційний курс НБУ на дату здійснення розрахунків.

### **Розрахувати:**

показник економічної ефективності експортної угоди за співвідношенням цін на внутрішньому та зовнішньому ринку.

вартість контракту, використовуючи розраховану експортну контрактну ціну ефект від можливої угоди.

**Задача 3.2.** Укладено угоду на експорт  $X$  т аміачної селітри за ціною  $Y$  дол. США за одну тонну. Згідно з переліком довідкових цін, ціна 1 т аміачної селітри складає  $Z$  дол. США. На момент укладення контракту співвідношення валют: 1 Дол. США дорівнює 26,41 грн. Визначить ефективність експортної угоди на основі довідкових цін та цін внутрішнього ринку.

**Таблиця 8 - Умови експортної операції для українського експортера**

| <b>Номер варіанта</b> | <b>Обсяги поставок на зовнішній ринок українського експортера, тонн (X)</b> | <b>Експортна ціна дол. США за одну тонну (Y)</b> | <b>Ціна 1 кг. продукції на внутрішньому ринку, грн.</b> | <b>Ціна 1 т аміачної селітри згідно з переліком довідкових цін, (Z) дол. США</b> |
|-----------------------|---|--|---|--|
| 1                     | 21  | 270  | 1,22  | 240  |

|    |    |     |      |     |
|----|----|-----|------|-----|
| 2  | 12 | 271 | 1,23 | 241 |
| 3  | 50 | 272 | 1,24 | 242 |
| 4  | 80 | 273 | 1,25 | 243 |
| 5  | 68 | 274 | 1,26 | 244 |
| 6  | 25 | 275 | 1,27 | 245 |
| 7  | 24 | 276 | 1,28 | 246 |
| 8  | 15 | 277 | 1,29 | 247 |
| 9  | 35 | 278 | 1,30 | 248 |
| 10 | 50 | 279 | 1,31 | 249 |
| 11 | 23 | 280 | 1,32 | 250 |
| 12 | 45 | 281 | 1,33 | 251 |
| 13 | 18 | 282 | 1,34 | 252 |
| 14 | 14 | 283 | 1,35 | 253 |
| 15 | 21 | 284 | 1,36 | 254 |
| 16 | 60 | 285 | 1,37 | 255 |
| 17 | 65 | 286 | 1,38 | 256 |
| 18 | 55 | 287 | 1,39 | 257 |
| 19 | 42 | 288 | 1,4  | 258 |
| 20 | 37 | 289 | 1,41 | 259 |
| 21 | 12 | 290 | 1,42 | 260 |
| 22 | 32 | 291 | 1,43 | 261 |
| 23 | 28 | 292 | 1,44 | 262 |
| 24 | 32 | 293 | 1,45 | 263 |
| 25 | 41 | 294 | 1,46 | 264 |
| 26 | 17 | 295 | 1,47 | 265 |
| 27 | 28 | 296 | 1,48 | 266 |
| 28 | 34 | 297 | 1,48 | 267 |
| 29 | 42 | 298 | 1,5  | 268 |
| 30 | 29 | 299 | 1,51 | 269 |

## МЕТОДИКА ВИКОНАННЯ РОЗРАХУНКІВ

Розглянемо розв'язок кожної складової розрахункової роботи окремо.

### Приклад 1.

В Україну ввозиться партія товарів. Розрахуйте їх митну вартість на основі таких даних:

| Характеристика товарів  | Товари |      |      |     |
|---|--------|------|------|-----|
|   | А      | Б    | В    | Г   |
| Ціна покупки за одиницю, грн.   | 52     | 12   | 190  | 284 |
| Витрати на транспортування одиниці товару до перетину кордону грн.      | 12     | 31   | 8    | 31  |
| Комісійні витрати на оформлення одиниці товару грн.                     | 12     | 1    | 54   | 21  |
| Плата за використання інтелектуальної власності за одиницю товару, грн. | 4      | 7    | 0    | 6   |
| Мінімальна митна вартість одиниці товару, встановлена урядом, грн.      | 40     | -    | 250  | 500 |
| Кількість товарів які завозяться в Україну, шт.                         | 40     | 1000 | 1200 | 230 |

Визначить суму митного збору за перебування товарів під митним контролем, якщо до митниці призначення товари прибули 09.04.2017 р. Дата доставки вантажу 12.04.2017 р. Власник вантажу надав вантаж до митного оформлення 19.04.2017 р. Визначить суму митних платежів та їх питому вагу в кінцевій продажній ціні, якщо ставка мита складає 20%, ставка акцизного збору – 5%, ПДВ – 20%.

### Розв'язок:

Спочатку необхідно визначити митну вартість по кожному виду товару:

Митна вартість одиниці товару (А) = 52 + 12 + 12 + 4 = 80 грн.

Митна вартість партії (А) = 80\*40 = 3200 грн.

Митна вартість одиниці товару (Б) = 12 + 31 + 1 + 7 = 51 грн.

Митна вартість партії (Б) = 51 \*1000 = 51000 грн.

Митна вартість одиниці товару (В) = 190 + 8 + 54 = 252 грн.

Митна вартість партії (В) = 252\*1200 = 302400 грн.

Митна вартість одиниці товару (Г) =  $284 + 31 + 21 + 6 = 342$  грн.

Оскільки по товару Г урядом встановлена мінімальна митна вартість в розмірі 500 грн за од., а фактична митна вартість одиниці склала 342 грн. за од., то для подальших розрахунків використовуємо вартість, що встановлена урядом. Отже,

Митна вартість партії (Г) =  $500 * 230 = 115000$  грн.

Розраховуємо загальну вартість всієї партії товарів як суму митних вартостей по окремим товарам:

Загальна митна вартість =  $3200 + 51000 + 302400 + 115000 = 471600$  грн.

Далі необхідно визначити розмір платежів, що будуть сплачені при перетині митного кордону: митний збір, мито, акцизний збір, ПДВ.

Митний збір за перебування товарів під митним контролем в даному випадку не справляється, оскільки партія товарів перебувала на митниці лише 10 днів, а відповідно до чинного законодавства в разі перебування товарів під митним контролем протягом 15 днів митний збір за цей період не справляється.

На розраховану загальну митну вартість партії нараховуємо мито:

Мито =  $471600 * 0,2 = 94320$  грн.

Визначаємо розмір акцизного збору:

Акцизний збір =  $(471600 + 94320) * 0,05 = 28296$  грн.

Розраховуємо суму податку на додану вартість:

ПДВ =  $(471600 + 94320 + 28296) * 0,2 = 118843,2$  грн.

Ціна продажу при перетині партії товарів митного кордону України складе:

Ціна продажу =  $471600 + 94320 + 28296 + 118843,2 = 713059,2$  грн.

Тепер визначимо суму платежів, які нараховуються при перетині митного кордону, а також їх питому вагу в ціні продажу.

Загальна сума митних платежів = Мито + Акцизний збір + ПДВ =  $94320 + 28296 + 118843,2 = 241459,2$  грн.

Питома вага митних платежів =  $241459,2 / 713059,2 = 0,33$  або 33%.

**Відповідь:** сума митного збору за перебування товарів під митним контролем 713059,2 грн. Сума митних платежів 241459,2 грн., їх питома вага в кінцевій продажній ціні - 33%.

## Приклад 2.

Українська компанія «Інком+» займається поставкою обчислювальної офісної техніки в сусідні країни. Черговий контракт укладається на поставку партії в 10 шт. При цьому витрати на доставку до порту становлять 1600 грн., витрати на вантажно-розвантажувальні роботи становлять 1200 грн. Визначить експортну контрактну ціну, якщо компанія вирішила базову середню ціну із розрахованого інтервалу підвищити на 10%, та вартість контракту.

| Показники  | А  | Б  | В                              |
|--|--|--|--------------------------------|
| Конкурентна ціна за 1 шт.                            | 1200   | 1500   | 1300                           |
| Валюта контракту                                     | Англ. фунт   | Долар США  | Євро                           |
| Курс національної валюти на дату фіксації ціни       | 34,6   | 26,4   | 29,55                          |
| Індекс зміни світових цін                            | 1,01   | 1,03   | 1,12                           |
| Індекс зміни курсу національної валюти               | 1,1  | 1,02   | 1,05                           |
| Прогнозований індекс зростання світових цін          | 1,09   | 1,1  | 1,2                            |
| Прогнозований індекс зміни курсу національної валюти | 1,12   | 1,13   | 1,11                           |
| Витрати на доставку товару до іноземного порту, грн. | 2500   | 1800   | 2000                           |
| Витрати на вантажно-розвантажувальні роботи, грн.    | 1300   | 1100   | 1800                           |
| Розмір партії, шт.                                   | 10   | 20   | 5                              |
| Джерело визначення ціни                              | Контракт   | Прейскурант  | Ціна пропозиції                |
| Форма оплати   | аванс  | кредит   | аванс                          |
| Дата і розмір оплати                                 | 1.04.18 - 30%<br>1.06.18 - 35%<br>1.08.18 - 25%<br>1.10.18 - 10% | 1.01.18 - 15%<br>1.05.18 - 20%<br>1.08.18 - 40%<br>1.10.18 - 25% | 1.06.18 - 60%<br>1.10.18 - 40% |
| Дата поставки  | 1.10.18  | 1.01.18  | 1.10.18                        |
| Середньорічна ставка банківського відсотку           | 6%   | 5%   | 6%                             |

### 34,Розв'язок:

Розраховані значення коефіцієнтів коригування та зведених цін представлено в таблиці:

| Коефіцієнти | А         | Б         | В         |
|-------------|-----------|-----------|-----------|
| $Ц_n$       | 41 520    | 39 600    | 38 415    |
| $K_1$       | 0,9976    | 0,9987    | 0,9948    |
| $K_2$       | 1         | 1,1       | 0,9       |
| $K_3$       | 1,11      | 1,05      | 1,18      |
| $K_5$       | -         | 1,04      | -         |
| $K_6$       | 0,98      | -         | 0,99      |
| $K_7$       | 1         | 0,5-0,8   | 0,85-0,95 |
| $K_8$       | 1,22      | 1,24      | 1,33      |
| $Ц_{361}$   | 54 969,61 | 29 453,52 | 45 422,07 |
| $Ц_{362}$   | 54 969,61 | 47 125,64 | 50 765,84 |

Розрахунки проводились наступним чином:

$$K_{1A} = \frac{Ц_n + \Delta Z}{Ц_n} = \frac{41520 * 10 + (2800 - 3800)}{41520 * 10} = 0,9976$$

$$K_{1B} = \frac{39600 * 20 + (2800 - 2900)}{39600 * 20} = 0,9987$$

$$K_{1B} = \frac{38415 * 5 + (2800 - 3800)}{38415 * 5} = 0,9948$$

Коефіцієнт корегування на кількість товару –  $K_2$  – визначається за такими умовами (для серійного виробництва):

збільшення замовлення в 2 рази, ніж це було для товару-аналога, дозволяє знизити конкурентну ціну на 10% ( $K_2=0,9$ );

якщо в 3 рази - то на 15% ( $K_2=0,85$ );

якщо в 4 рази - то на 20% ( $K_2=0,8$ ) і т.д.

Відносно конкурента В замовлення українського експортера збільшено в 2 рази, а отже  $K_{2B} = 0,9$ ; відносно конкурента Б замовлення українського експортера менше в 2 рази, а отже маємо  $K_{2B} = 1,1$ .

Розраховуємо коефіцієнт коригування на термін з моменту фіксації конкурентної ціни до дати можливого укладання контракту  $K_3$ :

$$K_{3A} = 1,01 * 1,1 = 1,11$$

$$K_{3B} = 1,03 * 1,02 = 1,05$$

$$K_{3B} = 1,12 * 1,05 = 1,18$$

Визначаємо коефіцієнт коригування на умови платежу в кредит за наступною формулою:

$$K_5 = \frac{1}{\sum_1^n \frac{A_i}{(1+B)^m}}$$

де:  $A_i$  - питома вага (в відносних одиницях) чергового платежу до загальної суми контракту;

$B$  - середньорічна ставка банківського процента (в відносних одиницях);

$n$  - число платежів;

$m$  - число років від моменту поставки продукції до моменту кожного чергового конкретного платежу.

Для конкурента Б розрахунок даного коефіцієнта має вид:

$$K_{5B} = \frac{1}{\sum_1^n \frac{A}{(1+B)^m}} = \frac{1}{\frac{0,15}{(1+0,05)^0} + \frac{0,2}{(1+0,05)^{\frac{4}{12}}} + \frac{0,4}{(1+0,05)^{\frac{7}{12}}} + \frac{0,25}{(1+0,05)^{\frac{9}{12}}}} =$$

$$\frac{1}{\frac{0,15}{1,05} + \frac{0,2}{1,05^{0,33}} + \frac{0,4}{1,05^{0,67}} + \frac{0,25}{1,05^{0,75}}} = \frac{1}{0,14 + 0,19 + 0,39 + 0,24} = \frac{1}{0,96} = 1,04$$

Для розрахунку коефіцієнта коригування на авансові платежі використовуємо формулу:

$$K_6 = \frac{100 - B \cdot \left[ a_1 \cdot \frac{t_1}{12} + a_2 \cdot \frac{t_2}{12} + \dots + a_n \cdot \frac{t_n}{12} \right]}{100}$$

де  $v$  - ставка середньорічного банківського процента (в процентах);

$a_1, a_2, \dots, a_n$  - питома вага авансових платежів по відношенню до ціни контракту, в відносних одиницях.

$t_1, t_2, \dots$  - терміни авансування (в місяцях).

Цей коефіцієнт визначається для конкурентів А і В.

$$K_{6A} = \frac{100 - v * (a_1 * \frac{t_1}{12} + a_2 * \frac{t_2}{12} + \dots + a_n * \frac{t_n}{12})}{100} = \frac{100 - 6 * (0,3 * \frac{6}{12} + 0,25 * \frac{2}{12} + 0,35 * \frac{4}{12} + 0,1 * \frac{0}{12})}{100} =$$

$$= \frac{100 - 6 * (0,15 + 0,117 + 0,042)}{100} = \frac{100 - 1,854}{100} = \frac{98,146}{100} = 0,98$$

$$K_{6B} = \frac{100 - 5 * (0,6 * \frac{4}{12} + 0,4 * \frac{0}{12})}{100} = \frac{100 - 0,98}{100} = 0,99$$

Корегування на джерело визначення ціни товарів-аналогів -  $K_7$  визначаємо за такими умовами:

якщо ціна є контрактною, то  $K_7 = 1,0$ ;

якщо ціна є ціною пропозиції продавця, то  $K_7 = 0,85 \dots 0,95$ ;

якщо ціна є преїскурантною ціною, то  $K_7 = 0,5 \dots 0,8$ .

Визначаємо коефіцієнти корегування на можливі зміни світових цін розраховується:

$$K_{8A} = 1,09 * 1,12 = 1,22$$

$$K_{8B} = 1,1 * 1,13 = 1,24$$

$$K_{8B} = 1,2 * 1,11 = 1,33$$

Оскільки по коефіцієнту  $K_7$  для конкурентів Б і В визначені відповідні інтервали, зважені ціни також розраховані з урахуванням верхньої та нижньої границі цих інтервалів.

$$C_{\text{баз.}(min)} = \frac{\sum_1^n C_{\text{зв.}(max)}}{n} = \frac{54\,969,61 + 29\,453,52 + 45\,422,07}{3} = 43281,73$$

$$C_{\text{баз.}(max)} = \frac{54\,969,61 + 47125,52 + 50765,84}{3} = 50953,66$$

$$C_{\text{баз.сеп.}} = \frac{C_{\text{баз.}(max)} + C_{\text{баз.}(min)}}{2} = \frac{43281,73 + 50953,66}{2} = 47177,7$$

Так як українська компанія-експортер вирішила підвищити розраховану ціну на 10%, ціна реалізації на зовнішньому ринку буде становити:

$$\text{Ціна укр.компанії} = C_{\text{баз.}} * 1,1 = 47177,8 * 1,1 = 51829,46 \text{ грн}$$

Виходячи із розрахованої вище ціни, вартість контракту становитиме:

$$\text{Вартість контракту} = C(\text{комп.}) * \text{кільк. поставки} = 51829,46 * 10 = 518294,6 \text{ грн.}$$

**Відповідь:** експортна ціна складає 51 829,46 грн, вартість контракту становить 518 294,6 грн.

### Приклад 3.

Визначити продажну ціну на імпортовану продукцію за наданими умовами.

|    |  |                 |
|----|--|-----------------|
| 1  | Контрактна вартість товару                   | 5500 євро       |
| 2  | Курс НБУ на день сплати митних платежів      | 28,51 грн/євро. |
| 3  | Митний збір за оформлення митної декларації  | 0,3 %           |
| 4  | Сума фрахту                                  | 650 євро        |
| 5  | Страхування вантажу                          | 100 євро.       |
| 6  | Мито   | 25%             |
| 7  | Акцизний збір на імпортовану продукцію       | 10%             |
| 8  | ПДВ на імпорт продукції                      | 20%             |
| 9  | Питома вага витрат обігу до купівельної ціни | 12%             |
| 10 | Умовна рентабельність                        | 25%             |

### Розв'язок:

Розпочинаємо розв'язок задачі з визначення митної вартості:

Митна вартість = контрактна вартість в національній валюті + витрати обігу + сума фрахту і страхування =  $28,51 * (5500 + 650 + 100) * (1 + 0,12) = 199\,570$  грн.

Митний збір і мито нараховуються на митну вартість:

Митний збір = Митна вартість \* Ставка митного збору =  $199\,570 * 0,003 = 598,71$  грн.

Мито = Митна вартість \* Ставка мита =  $199\,570 * 0,25 = 49\,892,5$  грн.

Наступним кроком в розв'язку задачі є розрахунок акцизного збору, який обчислюється наступним чином:

Акцизний збір = (Митна вартість + Митний збір + Мито) \* Ставка акцизного збору =  $(199\,570 + 598,71 + 49\,892,5) * 0,1 = 25\,006,12$  грн.

Далі визначаємо розмір податку на додану вартість:

ПДВ = (Митна вартість + Митний збір + Мито + Акцизний збір) \* Ставка ПДВ =  $(199\,570 + 598,71 + 49\,892,5 + 25\,006,12) * 0,2 = 275\,067,33 * 0,2 = 55\,013,47$  грн.

Обчислюємо розмір всіх платежів, які необхідно сплатити при перетині митного кордону.

Сума платежів = Митний збір + Мито + Акцизний збір + ПДВ =  $598,71 + 49\,892,5 + 25\,006,12 + 55\,013,47 = 130\,510,8$  грн.

Вартість партії товару після сплати необхідних платежів та з урахуванням рентабельності складе:

Ціна = (Митна вартість + Митний збір + Мито + Акцизний збір + ПДВ) \* Рентабельність

Ціна =  $(199\,570 + 598,71 + 49\,892,5 + 25\,006,12 + 55\,013,47) * 1,25 = 412\,601$  грн.

**Відповідь:** продажна ціна на імпортовану продукцію за наданими умовами складе 412 601 грн.

#### Приклад 4.

ВАТ «Українська асоціація молочників» планує здійснити експорт 20 755 л молока (3,2% жирності) до Польщі. Розрахувати показник економічної ефективності експортної угоди за співвідношенням цін на внутрішньому та зовнішньому ринку за наступними даними:

✓ при вище зазначеному обсязі закупки ціна 1 л молока на внутрішньому ринку складає 0,63 USD;

✓ роздрібна ціна молока в Польщі дорівнює 0,82 USD за 1 л;

✓ курс обміну дол. США на гривні складає: 1USD = 27,95 грн.

Якщо операція виявиться економічно вигідною, то надати оцінку ефекту від можливої угоди, якщо:

✓ буде встановлено ціну експортованого молока на рівні 0,77 USD;

✓ середня роздрібна ціна 1 л вітчизняного молока на внутрішньому ринку України складає 20,74 грн.

### **Розв'язок:**

1. Щоб оцінити показник економічної ефективності експортної операції необхідно скласти наступну нерівність:

$$\frac{P}{P_1} < L ,$$

де  $P$  – ціна 1 л молока, закупленого на внутрішньому ринку в грн.;

$P_1$  – ціна 1 л молока в Польщі;

$L$  – курс обміну дол. США на гривні.

Якщо дана нерівність виконується, то експорт товару вважається економічно доцільним.

$$\frac{0,63 * 27,95}{0,82} \approx 21,47 < 27,95$$

Отже, експортна операція є економічно вигідною, тому надамо оцінку ефекту від конкретної зовнішньоторговельної угоди.

2. Розраховуємо вартість експортованої продукції в грн.:

$$V_{\text{експ.}} = 20\,755 * 0,77 * 27,95 \approx 446\,678,73 \text{ грн.}$$

3. Розраховуємо вартість даного обсягу молока на внутрішньому ринку в грн.:

$$V_{\text{вн.р.}} = 20\,755 * 20,74 = 430\,458,7 \text{ грн.}$$

4. Ефект від експортної операції (тобто її ефективність) буде визначатися різницею між вартістю укладеної зовнішньоторговельної угоди та вартістю реалізації молока на внутрішньому ринку:

$$E = 446\,648,73 - 430\,458,7 = + 16220,03 \text{ грн.}$$

Отже, ефект від угоди є позитивним, тобто угода є ефективною.

**Відповідь:** ефект від зовнішньоторговельної угоди складає 16220,03 грн.

### Приклад 5.

Укладено угоду на експорт 25 т аміачної селітри за ціною 270 дол. США за одну тонну. Ціна внутрішнього ринку за 1 кг аміачної селітри становить 1,22 грн. Згідно з переліком довідкових цін, ціна 1 т аміачної селітри складає 240 дол. США. На момент укладення контракту співвідношення валют: 1 Дол. США дорівнює 7,85 грн. Визначить ефективність експортної угоди на основі довідкових цін та цін внутрішнього ринку.

### Розв'язок:

1. Визначаємо загальну вартість контракту:

$$V_{\text{контр. заг.}} = 25000 * 270 = 6\,750\,000 \text{ дол. США}$$

2. Вартість контракту за ціною внутрішнього ринку (1,22 грн):

$$V_{\text{вн.р.}} = 25000 * 1,22 = 30500 \text{ грн. або } 3885,35 \text{ дол. США}$$

3. Вартість контракту за довідковою ціною (240 дол. США):

$$V_{\text{дов.ц.}} = 25000 * 240 = 6\,000\,000 \text{ дол. США}$$

4. Ефективність даної угоди визначається як можливий прибуток при придбанні експортної партії:

а) за довідковою ціною (240 дол. США за тонну)

$$\text{Пр.}_{\text{дов. ц.}} = 6\,750\,000 - 6\,000\,000 = 750\,000 \text{ дол. США}$$

б) за ціною внутрішнього ринку України (1,22 грн):

$$\text{Пр. ціна вн. ринку} = 6\,750\,000 - 3885,35 = 6746114,65 \text{ дол. США}$$

**Відповідь:** при закупівлі на внутрішньому ринку експортної партії за довідковими цінами рентабельність становитиме 11,1%. При закупівлі на внутрішньому ринку експортної партії за внутрішніми цінами рентабельність буде вищою, і становитиме 99,9%.

## ОФОРМЛЕННЯ РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ

Розрахункова робота має бути представлена у вигляді рукопису, виконаного у звичайному учнівському зошиті. По кожному структурному елементу розрахункової роботи студент має навести вихідні дані і розв'язок з поясненнями. Результати розрахунків мають бути представлені у вигляді таблиць наступного виду:

Таблиця 9 - *Результати розрахунків по розділу «Митна вартість і митні платежі»*

|  | Варіант № X  |             |
|--|--|-------------|
|  | Задача 1.1.<br>[комбінація товарів<br>згідно варіанту] | Задача 1.2. |
| Митна вартість партії  |  |             |
| Сума митного збору за перебування товарів під митним контролем |  |             |
| Сума мита  |  |             |
| Сума акцизного збору   |  |             |
| Сума ПДВ   |  |             |
| Сума митних платежів   |  |             |
| Вартість імпортованої партії                                   | X  |             |
| Питома вага митних платежів в ціні імпортованого товару        |  | X           |

Таблиця 10 - *Результати розрахунків по розділу «Прогнозування експортної контрактної ціни»*

|                                  | Варіант № X                          |                                      |                                      |
|----------------------------------|--------------------------------------|--------------------------------------|--------------------------------------|
|                                  | <i>Найменування товару-аналога 1</i> | <i>Найменування товару-аналога 2</i> | <i>Найменування товару-аналога 3</i> |
| Ціна в національній валюті, грн. |                                      |                                      |                                      |
| K <sub>1</sub>                   |                                      |                                      |                                      |
| K <sub>2</sub>                   |                                      |                                      |                                      |
| K <sub>3</sub>                   |                                      |                                      |                                      |
| K <sub>5</sub>                   |                                      |                                      |                                      |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
| К <sub>6</sub>   |  |  |  |
| К <sub>7</sub>   |  |  |  |
| К <sub>8</sub>   |  |  |  |
| К <sub>зв1</sub>   |  |  |  |
| К <sub>зв2</sub>   |  |  |  |
| Ц <sub>6</sub>   |  |  |  |
| Контрактна ціна з<br>урахуванням<br>запланованого<br>збільшення або<br>зменшення Ц <sub>6</sub> , грн. |  |  |  |
| Вартість контракту<br>українського експортера,<br>грн.   |  |  |  |

Таблиця 11 - *Результати розрахунків по розділу «Оцінка економічної ефективності зовнішньоекономічної операції»*

|  | <b>Задача 3.1.</b> |
|--|--------------------|
| Показник економічної ефективності експортної угоди |                    |
| Вартість контракту українського експортера, грн.   |                    |
| Сума ефекту від угоди, грн                         |                    |

|   | <b>Задача 3.2.</b> |
|---|--------------------|
| Вартість контракту за ціною внутрішнього ринку, грн |                    |
| Вартість контракту за довідковою ціною, грн         |                    |
| Ефективність за цінами внутрішнього ринку, %        |                    |
| Ефективність за довідковими цінами, %               |                    |

Наприкінці розрахункової роботи студент має зробити висновок стосовно оцінки економічної ефективності досліджуваної зовнішньоекономічної операції: ефективна чи неефективна виявилась операція, яка сума прибутку або збитку від здійснення даної операції і що доцільно зробити підприємцю для уникнення збитків, якщо такі мали місце в результаті проведених розрахунків.

## СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ РОЗРАХУНКОВОЇ РОБОТИ

Студенти виконують розрахункову роботу протягом двох місяців і представляють її на перевірку на 11-му практичному занятті.

Протягом тижня викладач перевіряє розрахунково-графічну роботу, і якщо вона не відповідає встановленим вимогам, повертає її на доробку.

Бали, отримані за виконання розрахункової роботи, враховуються в семестровому рейтингу студента виходячи із наступних критеріїв:

Ваговий бал – 10.

### ***Критерії оцінювання розрахункової роботи:***

10 балів – робота виконання в повному обсязі, розрахунки без помилок, з поясненнями и повними відповідями на поставлені питання;

6 – 9 балів – в роботі містяться деякі неточності або розрахункові помилки;

0 – 5 балів – робота виконана не в повному обсязі, містить суттєві помилки.

## РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА

1. Дахно І. І., Алієва-Барановська В. М. Зовнішньоекономічна діяльність-3 : навч. посібн. / За ред. д.е.н., проф. І. І. Дахна. К. : Центр учбової літератури, 2018. 356 с.
2. Хрупович С. Є. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник. Тернопіль : ТНТУ, 2017. 137 с.
3. Зовнішньоекономічна діяльність: підприємство-регіон : навч. посібник. 6-те вид., перероб. та доп. / За ред. Ю. Г. Козака. Київ : Центр учбової літератури, 2016. 290 с.
4. Маслак О.О. Облік і аналіз зовнішньоекономічної діяльності: Навчальний посібник Л. : Новий Світ, 2016. 352 с.
5. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник /4-те вид.перероб. та доп. Київ : Центр учбової літератури, 2013. 452с.
6. Новак В. О., Мостенська Т. Л., Луцький М. Г., Гуріна Г. С., Ільєнко О. В. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : підручник. Київ : Кондор, 2013. 495 с.
7. Тюріна Н.М., Карвацка Н.С. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навчальний посібник. Київ: Центр учбової літератури, 2013. 408 с.
8. Зовнішньоекономічний менеджмент : навч. посібник / І. І. Дахно, Г. В. Бабіч, В. М. Барановська та ін.; за ред. І. І. Дахна. Київ : Центр учбової літератури, 2012. 568 с.
9. Рум'яцев А.П., Рум'янцева Н.С. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник / 2-ге вид.перероб. та доп. Київ: Центр учбової літератури, 2012. 296с.
10. Шкурупій О.В., Гончаренко В.В., Артеменко І.А. та ін. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник / За ред.. О.В.Шкурупій. Київ : Центр учбової літератури, 2012. 248с.;
11. Структурна переорієнтація зовнішньої торгівлі у системі факторів економічного зростання : монографія / А. А. Мазаракі, Т. М. Мельник, В. В.

Юхименко та ін.; за заг. ред. А. А. Мазаракі ; М-во освіти і науки, молоді та спорту України, Київський нац. торг.-екон. ун-т. Київ : КНТЕУ, 2011. 651 с.

12. Бестужева С.В. Міжнародна економічна діяльність України : навч. посібник. Харків : ХНЕУ, 2010. 212 с.
13. Румянцев А.П., Румянцева Н.С. Зовнішньоекономічна діяльність: Підручник К.: ЦУЛ, 2004. 377 с.
14. Саллі В.І. Основи зовнішньоекономічної діяльності: Навч. посіб. для студ. Вузів / Д., 2002. 148 с. ISBN 966-8108-00-1.